

브리지 패스무역 (BP Trade) 제품 수출 제안서

 Bridge Path Trade



브릿지 패스무역 (BPTrade)은

수출 전문 무역회사로, 국내 제조업체들이 해외 시장에 성공적으로 진출할 수 있도록 지원합니다.

우리는 고객이 세계 시장에서 경쟁력 있는 제품을 소개하고, **지속 가능한 성장**을 이룰 수 있도록 돕는 것을 목표로 합니다. 우리의 전문성과 경험을 바탕으로, 고객이 수출 과정에서 마주하는 다양한 도전 과제를 해결해 드립니다.





01

글로벌 시장 기회: 국내 시장에 한정된 제조업체들은 성장의 한계를 경험할 수 있습니다. 수출을 통해 새로운 시장을 개척하고, 매출을 증대시킬 수 있는 기회를 제공합니다.



02

리스크 분산: 다양한 시장에 진출함으로써 리스크를 분산시키고, 경제적 불확실성에 대한 저항력을 강화할 수 있습니다.



03

지속 가능한 성장: 해외 진출은 제품의 인지도와 브랜드 가치를 높이며, 장기적으로 기업의 성장에 기여합니다.

시장 조사 및 분석: 각국의 소비자 트렌드와 시장 특성을 분석하여, 고객의 제품이 가장 적합한 시장을 찾습니다. 우리는 철저한 데이터 분석을 통해 수출 가능성을 높입니다.

맞춤형 지원: 수출 과정의 모든 단계를 관리하며, 고객이 제조에만 집중할 수 있도록 돕습니다. 우리는 CO, CI, PL 서류 작성 등의 복잡한 행정 업무를 대신 처리하여, 고객의 부담을 최소화합니다.

-
- 1. 시장 조사 및 진입 전략:** 고객의 제품에 적합한 시장을 정의하고, 효과적인 진입 전략을 수립합니다. 이를 통해 고객은 경쟁력 있는 제품을 확보할 수 있습니다.
 - 2. 마케팅 및 브랜딩:** 온라인 및 오프라인 채널을 통해 브랜드 인지도를 높이고, 소비자에게 매력적으로 다가갈 수 있도록 지원합니다. 우리는 맞춤형 마케팅 전략을 통해 고객의 제품을 성공적으로 홍보합니다.
 - 3. 국제 영업 지원:** 해외 바이어와의 네트워킹을 통해 제품을 직접 소개하고 거래를 성사시킵니다. 고객은 우리의 지원을 통해 안정적인 유통망을 구축할 수 있습니다.
 - 4. 서류 작성 및 행정 지원:** CO, CI, PL 서류 작성 및 통관 절차를 전문적으로 처리하여, 고객이 수출 과정에서의 행정적 어려움을 겪지 않도록 돕습니다. 우리는 모든 절차를 원활하게 진행하여 고객의 시간을 절약합니다.



Bridge Path Trade

비피무역은 해당 제조회사의 **NDA(비밀유지계약), MOU(업무협약)**를 체결하여 기업간 신뢰를 견고히 하며 기업의 제품을 이해할 수 있는 능력과 강력하게 제품을 피력할 수 있는 영업마인드와 기업의 신념과 사상을 바이어에게 전달함으로써 함께 나아갑니다.